

WILLIAM FERNANDO LEÓN MONCALEANO  
Profesor Universitario

# DERECHO OBLIGACIONAL



LIBRERÍA EDICIONES DEL PROFESIONAL LTDA.

## **ÍNDICE GENERAL**

INTRODUCCIÓN .....	XXV
--------------------	-----

### **CAPÍTULO PRIMERO NOCIÓN Y FUENTES DE LAS OBLIGACIONES**

#### **I. ASPECTOS GENERALES**

1. CONCEPTOS, CARACTERÍSTICAS Y CONTENIDO DEL PATRIMONIO .....	1
2. DIFERENCIAS ENTRE DERECHOS REALES Y DERECHOS PERSONALES .....	3
3. DEFINICIÓN DE OBLIGACIÓN .....	6
4. ELEMENTOS DE LA OBLIGACIÓN .....	7

#### **II. DE LAS FUENTES DE LAS OBLIGACIONES**

1. NOCIÓN .....	10
2. CLASIFICACIÓN DE LAS FUENTES DE OBLIGACIONES .....	10
2.1. Las fuentes clásicas .....	10
2.1.1. Principales cuasicontratos .....	12
2.1.1.1. Pago de lo no debido .....	12
a) Efectos del pago de lo no debido .....	13
2.1.1.2. Agencia oficiosa o gestión de negocios .....	14
a) Condiciones de la gestión de negocios .....	15
b) Efectos de la gestión de negocios .....	16
2.1.1.3. La comunidad .....	17
2.2. Clasificación de Luis Josserrand .....	17
2.3. Clasificación genérica del profesor Alberto Tamayo Lombana y críticas de la clasificación romana .....	18
2.4. Enriquecimiento sin causa .....	20
2.4.1. Requisitos para que se estructure el enriquecimiento sin causa y proceda la actio in rem verso .....	21

2.4.2. Limitación de objeto de la actio in rem verso .....	24
2.5. La Ley .....	25
2.6. Clasificación de las fuentes de las obligaciones del profesor Alberto Tamayo Lombana .....	26
2.7. Clasificación de las fuentes de las obligaciones de Marcel Planiol..	26
2.8. Clasificación de las fuentes de las obligaciones de Álvaro Pérez Vives .....	27
3. DEL ACTO JURÍDICO AL NEGOCIO JURÍDICO .....	27
3.1. Concepto y clasificación .....	27
3.2. Clasificación de los negocios jurídicos .....	29
3.3. Definición de contrato .....	30
3.4. Fundamentos de la obligatoriedad del contrato .....	30
3.5. Principios de la autonomía de la voluntad y del consensualismo	31
3.6. Restricciones al principio de la autonomía personal y del consensualismo en la época contemporánea .....	35
3.7. Clasificación de los contratos .....	36
3.7.1. Clasificación de Alberto Tamayo Lombana .....	36
3.7.2. Clasificación de Santos Nicolás Díaz M. ....	37
3.7.2.1. Clasificación de los contratos por la interdependencia de las obligaciones a contratar .....	38
a) La exceptio non adimpleti contractus o excepción de contrato no cumplido .....	39
b) La resolución judicial del contrato .....	40
c) La teoría de los riesgos .....	41
3.7.2.2. La promesa de contrato .....	44
a) Requisitos para la validez de la promesa de contrato .....	46
3.7.3. Clasificación de los contratos por la utilidad .....	49
3.7.3.1. Contrato gratuito, o a título gratuito o de beneficencia .....	49
3.7.3.2. Contrato oneroso .....	50
3.7.3.3. Subdivisión de los contratos a título oneroso .....	51
a) Contrato conmutativo .....	51
b) Contrato aleatorio .....	52

3.7.4. Clasificación de los contratos por la interdependencia del contrato al nacer .....	52
3.7.5. Clasificación por las formalidades del artículo 1500 Código Civil .....	53
3.7.5.1. Contratos consensuales .....	53
3.7.5.2. Contratos reales .....	53
3.7.5.3. Contratos solemnes .....	54
3.7.6. Clasificación por el modo de cumplirse .....	55
3.7.6.1. Contratos instantáneos o de ejecución instantánea.....	55
3.7.6.2. Contratos sucesivos, de tracto sucesivo, o de ejecución sucesiva .....	55
3.7.6.3. Contratos de cumplimiento escalonado .....	55
3.7.7. Clasificación por el modo de asentir la propuesta .....	57
3.7.8. Clasificación por el régimen legal .....	59
3.7.8.1. Contratos nominados .....	59
3.7.8.2. Innominados o atípicos o “sobre medidas” (Josserand)	59
3.7.9. Clasificación de los contratos por el carácter jurídico .....	60

### III. ELEMENTOS CONSTITUTIVOS DEL CONTRATO

1. ELEMENTOS ESENCIALES .....	60
2. ELEMENTOS DE LA NATURALEZA .....	61
3. ELEMENTOS ACCIDENTALES .....	62

### IV. NEGOCIOS JURÍDICOS UNIVOLUNTARIOS

1. LA OFERTA .....	63
2. REQUISITOS QUE DEBE REUNIR LA OFERTA .....	63
3. VALOR JURÍDICO DE LA OFERTA .....	65
3.1. Teoría Clásica .....	65
3.2. Teoría Moderna .....	65
3.3. Teoría Intermedia .....	66
4. ACEPTACIÓN DE LA OFERTA .....	66
5. PROBLEMA DEL CONTRATO POR CORRESPONDENCIA O CONTRATO ENTRE AUSENTES .....	68
5.1. El sistema de emisión .....	68
5.2. El sistema de recepción .....	68

6.	LA POLICITACIÓN EN EL CÓDIGO DE COMERCIO .....	69
7.	OFERTA PÚBLICA DE PREMIO .....	70
8.	LA LICITACIÓN .....	71
9.	PACTO DE PREFERENCIA .....	72

## V. CONDICIONES ESENCIALES PARA LA VALIDEZ DEL NEGOCIO JURÍDICO

1.	LA CAPACIDAD .....	72
1.1.	Incapacidades .....	73
1.1.1.	Incapacidad Absoluta .....	74
1.1.2.	Incapacidad Relativa .....	76
1.1.3.	Incapacidades especiales o inhabilidades .....	79
1.2.	La representación .....	80
1.2.1.	Teorías que pretenden explicar la representación .....	81
1.2.1.1.	La teoría de la cooperación .....	81
1.2.1.2.	La teoría del nuncio .....	81
1.2.1.3.	La teoría de la sustitución .....	81
1.2.2.	Requisitos o elementos que estructuran la representación voluntaria .....	82
1.2.2.1.	Poder .....	83
1.2.2.2.	La intención de representar .....	87
2.	EL CONSENTIMIENTO .....	88
2.1.	Valor del silencio jurídico .....	91
2.2.	Principio de la relatividad de los negocios jurídicos denominados contratos o del res inter alios actas .....	92
2.3.	Excepciones al principio de la relatividad de los contratos .....	97
2.3.1.	La representación .....	97
2.3.2.	Relatividad frente a terceros .....	97
2.3.3.	Los contratos colectivos .....	98
2.3.4.	La estipulación para otro .....	98
2.3.4.1.	Definición y elementos .....	98
2.3.4.2.	Naturaleza de la estipulación para otro .....	100
a)	Sistema de la oferta .....	100
b)	Sistema de la gestión de negocios .....	100
c)	Negocio jurídico univoluntario .....	101
d)	Efectos de la estipulación para otro .....	101

2.3.5. Estipulación por otro o promesa de hechos ajenos .....	102
2.4. Seriedad y honestidad de la manifestación del consentimiento .....	102
2.4.1. La reserva mental .....	103
2.4.2. La simulación .....	103
2.4.2.1. Efectos de la simulación entre las partes .....	105
2.4.2.2. Efectos de la simulación frente a terceros .....	105
2.4.2.3. Titulares de la acción de simulación .....	107
2.4.2.4. Medios de prueba del acto simulado .....	107
2.4.3. El fraude pauliano y la acción pauliana revocatoria .....	108
2.4.3.1. Historia de la acción pauliana .....	109
2.4.3.2. Condiciones para el ejercicio de la acción pauliana .....	110
a) Respecto del autor .....	110
b) Respecto del acto censurado .....	110
2.4.3.3. Efectos de la acción pauliana .....	111
2.4.3.5. Variantes de la acción pauliana en el Código Civil .....	112
2.4.4. La acción oblicua .....	113
2.4.4.1. Condiciones para el ejercicio de la acción oblicua .....	113
2.4.4.2. Efectos de la acción oblicua .....	114
2.4.4.3. Aplicaciones en el derecho colombiano .....	115
2.4.5. El fraude a la ley .....	115
2.5. Vicios del consentimiento .....	116
2.5.1. El error .....	116
2.5.1.1. Clasificación del error .....	116
a) El error de derecho .....	117
b) El error de hecho .....	119
i) El error obstáculo .....	119
ii) El error nulidad .....	120
iii) Del error en la persona .....	122
2.5.2. La lesión enorme .....	125
2.5.2.1. Fundamentos de la lesión enorme .....	126
2.5.2.2. Casos que constituyen lesión enorme consagrados en el Código Civil colombiano .....	127
2.5.2.3. Sanciones para la lesión .....	130
a) Requisitos para que procedan las sanciones por lesión enorme en los contratos de compraventa .....	130

2.5.3. La fuerza .....	132
2.5.3.1. Requisitos para que la fuerza vicie el consentimiento .....	134
2.5.3.2. Origen y sanción de la fuerza .....	136
2.5.4. El dolo .....	138
2.5.4.1. Requisitos para que el dolo vicie el consentimiento ..	140
2.5.4.2. Norma especial sobre el dolo .....	143
2.5.4.3. El dolo no se presume debe probarse .....	143
2.5.4.4. El dolo futuro no es condonable .....	144
3. OBJETO LÍCITO .....	144
4. LA CAUSA LÍCITA .....	148
4.1. Escuelas sobre la teoría de la causa .....	149
4.1.1. Escuela clásica .....	149
4.1.2. Los anticausalistas .....	151
4.1.3. Escuela neocausalista o teoría moderna de la causa .....	152

## **VI. NULIDAD DE LOS NEGOCIOS JURÍDICOS**

1. NULIDAD ABSOLUTA .....	155
2. NULIDAD RELATIVA .....	156
3. SANEAMIENTO DE LAS NULIDADES .....	157
4. EFECTOS DE LA DECLARACIÓN JUDICIAL DE NULIDAD .....	158
5. INEXISTENCIA DEL NEGOCIO JURÍDICO .....	160

## **CAPÍTULO SEGUNDO** **CLASIFICACIÓN DE LAS OBLIGACIONES**

### **I. OBLIGACIONES CIVILES Y OBLIGACIONES NATURALES**

1. CLASIFICACIÓN DE LAS OBLIGACIONES NATURALES .....	167
1.1. Obligaciones civiles degeneradas .....	167
1.1.1. Obligaciones civiles extinguidas por la prescripción .....	167
1.1.2. Obligaciones que no han sido reconocidas en juicio por falta de pruebas.....	169
1.2. Obligaciones nulas o rescindibles .....	170
2. OTROS CASOS DE OBLIGACIONES NATURALES .....	171
2.1. El pago de los intereses no estipulados en el mutuo .....	171
2.2. El pago de la multa en caso de los esponsales no cumplidos .....	172
2.3. Las provenientes del juego y de la apuesta .....	172

3.	EFFECTOS DE LAS OBLIGACIONES NATURALES .....	172
3.1.	Sirven de fundamento a un pago .....	172
3.2.	Las fianzas, hipoteca, prendas y cláusulas penales constituidas por terceros, para seguridad de la obligación natural, valdrán .....	173
3.3.	La obligación natural sirve de base a una novación .....	173

**II. OBLIGACIONES SUJETAS A MODALIDADES**

1.	OBLIGACIONES CONDICIONALES .....	174
1.1.	La asignación de la legítima rigorosa .....	175
1.2.	Matrimonio .....	176
1.3.	La aceptación y repudiación de una asignación .....	176
1.4.	Elementos constitutivos de la condición .....	177
1.4.1.	Un acontecimiento o suceso futuro .....	177
1.4.2.	La incertidumbre .....	177
1.5.	Clasificación de las condiciones .....	178
1.5.1.	Determinadas e indeterminadas .....	178
1.5.2.	Expresa y tácita .....	178
1.5.3.	Condiciones positivas y negativas .....	179
1.5.3.1.	Efectos de las condiciones positivas .....	179
1.5.3.2.	Efectos de las condiciones negativas .....	180
1.5.4.	Condiciones potestativas, casuales y mixtas .....	181
1.5.5.	Condiciones lícitas e ilícitas, posibles e imposibles .....	183
1.5.6.	Condiciones suspensivas y resolutorias .....	185
1.5.6.1.	Estados en que pueden encontrarse la condición resolutoria y la condición suspensiva .....	186
1.6.	Modo de cumplir las obligaciones condicionales .....	187
1.7.	Efectos de la condición suspensiva .....	188
1.7.1.	Efectos de la condición suspensiva pendiente .....	189
1.7.2.	Efectos de la condición suspensiva fallida .....	191
1.7.3.	Efectos de la condición suspensiva cumplida .....	191
1.8.	Efectos de la condición resolutoria .....	191
1.8.1.	Condición resolutoria ordinaria .....	192
1.8.2.	La condición resolutoria tácita .....	192
1.8.2.1.	Efectos de la condición resolutoria .....	194

1.9. Diferencias entre la condición resolutoria tácita y la condición resolutoria ordinaria .....	194
1.10. Pacto comisorio .....	195
1.11. La acción resolutoria .....	197
2. OBLIGACIONES A PLAZO .....	198
2.1. Clasificación de los plazos .....	199
2.1.1. Determinado e indeterminado .....	199
2.1.2. Expreso y tácito .....	200
2.1.3. Atendiendo su origen el plazo se clasifica en convencional y judicial .....	200
2.1.4. Plazo fatal y no fatal .....	201
2.1.5. Plazo suspensivo y extintivo .....	202
2.2. Vencimiento del plazo .....	202
2.3. Caducidad del plazo .....	202
2.4. Renuncia del plazo .....	204
3. OBLIGACIONES MODALES .....	205

### III. OBLIGACIONES PRINCIPALES Y ACCESORIAS

#### IV. OBLIGACIONES CONJUNTAS Y SOLIDARIAS

1. OBLIGACIONES SIMPLEMENTE CONJUNTAS .....	207
1.1. Efectos de las obligaciones simplemente conjuntas .....	208
2. OBLIGACIONES SOLIDARIAS .....	209
2.1. Fuentes de la solidaridad .....	210
2.2. Clasificación de la solidaridad .....	211
2.2.1. Solidaridad activa .....	211
2.2.1.1. Efectos de la solidaridad activa .....	211
a) Efectos entre acreedores y deudores .....	211
b) Efectos de la solidaridad entre los acreedores .....	213
2.3. Solidaridad pasiva .....	213
2.3.1. Efectos de la solidaridad pasiva .....	214
2.3.1.1. Efectos entre los codeudores y el acreedor .....	214
2.3.2. Excepciones que los deudores solidarios pueden oponer al acreedor .....	216
2.3.3. Efectos de la solidaridad pasiva entre los codeudores .....	218
2.4. Extinción de la solidaridad .....	219

**V. LAS OBLIGACIONES SEGÚN EL OBJETO**

1.	OBLIGACIONES POSITIVAS Y NEGATIVAS .....	221
2.	OBLIGACIONES DE GÉNERO Y DE ESPECIE O CUERPO CIERTO .....	221
2.1.	Obligaciones de género .....	222
2.1.1.	Efectos de las obligaciones de género .....	222
2.2.	Obligaciones de especie o cuerpo cierto .....	223
2.2.1.	Efectos de las obligaciones de especie o cuerpo cierto .....	223
3.	OBLIGACIONES DE OBJETO SIMPLE Y DE OBJETO MÚLTIPLE O PLURAL .....	223
3.1.	Obligaciones alternativas .....	225
3.1.1.	Efectos de las obligaciones alternativas .....	225
3.2.	Obligaciones facultativas .....	226
3.2.1.	Efectos de las obligaciones facultativas .....	226
4.	OBLIGACIONES DIVISIBLES E INDIVISIBLES .....	226
4.1.	Excepciones a la divisibilidad .....	230
4.2.	Efectos de la indivisibilidad activa .....	234
4.3.	Efectos de la indivisibilidad pasiva .....	235
4.4.	Comparación entre la solidaridad y la indivisibilidad .....	236
5.	OBLIGACIONES DE MEDIO Y OBLIGACIONES DE RESULTADO .....	237

**CAPÍTULO TERCERO**  
***EFFECTOS DE LAS OBLIGACIONES***

**I. LA EJECUCIÓN DE LA OBLIGACIÓN - ACCIÓN EJECUTIVA**

1.	EJECUCIÓN POR OBLIGACIONES DE DAR .....	246
2.	EJECUCIÓN POR OBLIGACIONES DE HACER .....	247
3.	EJECUCIÓN POR OBLIGACIONES DE NO HACER .....	250

**II. EJECUCIÓN INDIRECTA O INDEMNIZACIÓN DE PERJUICIOS**

1.	REQUISITOS DE LA INDEMNIZACIÓN DE PERJUICIOS .....	254
1.1.	Incumplimiento de la obligación. ....	254
1.2.	Probar el perjuicio .....	255
1.3.	El incumplimiento debe ser imputable al deudor .....	256

### III. CLÁUSULA MODIFICATIVA, DE EXONERACIÓN Y LIMITATIVAS DE LA RESPONSABILIDAD

1.	CLÁUSULAS MODIFICATIVAS .....	258
2.	CLÁUSULAS DE EXONERACIÓN .....	259
3.	CLÁUSULAS LIMITATIVAS .....	260
4.	EL CASO FORTUITO Y LA FUERZA MAYOR .....	261
5.	RETARDO Y MORA .....	265
5.1.	Efectos de la mora .....	268
5.1.1.	Efectos de la mora del acreedor .....	268
5.1.1.1.	Derechos auxiliares del acreedor .....	269

### CAPÍTULO CUARTO *TRANSMISIÓN DE LAS OBLIGACIONES*

1.	TRANSMISIÓN POR CAUSA DE MUERTE .....	271
2.	TRANSMISIÓN POR ACTO ENTRE VIVOS, EN VIRTUD DE OPERACIONES INDEPENDIENTES .....	271
2.1.	Cesión de créditos .....	272
2.1.1.	Condiciones de la cesión de créditos personales .....	273
2.1.1.1.	Entre las partes .....	273
2.1.1.2.	Condiciones de la cesión respecto de terceros .....	274
2.1.1.3.	Formas de aceptación .....	275
2.1.1.4.	Efectos de la cesión de créditos .....	276
2.1.1.5.	Garantías .....	276
a)	La garantía de derecho común .....	276
b)	Garantía de hecho basada en cláusula expresa .....	277
2.2.	La cesión de los títulos valores (bienes mercantiles) en el Código de Comercio .....	277

### CAPÍTULO QUINTO *MODO DE EXTINGUIR LAS OBLIGACIONES*

1.	MUTUO DISENSO EXPRESO .....	281
2.	EL PAGO EFECTIVO .....	281
2.1.	¿Por quién puede hacerse el pago? .....	282
a)	El tercero paga con el consentimiento del deudor .....	284
b)	El tercero paga sin consentimiento del deudor .....	284
c)	El tercero pagó contra la voluntad del deudor .....	285

2.2. ¿A quién debe hacerse el pago? .....	286
2.3. ¿Dónde debe hacerse el pago? .....	289
2.4. ¿Cuándo debe hacerse el pago? .....	290
2.5. ¿Cómo debe hacerse el pago? .....	291
2.6. Imputación del pago .....	292
2.7. Prueba del pago .....	294
2.8. Pago por consignación .....	294
2.9. Pago con subrogación .....	296
2.9.1. La subrogación real .....	297
2.9.2. La subrogación personal .....	298
2.9.3. Novación y subrogación .....	299
2.9.4. Cesión de créditos y pago con subrogación .....	299
2.9.5. Subrogación legal y subrogación convencional .....	300
2.9.5.1. Subrogación convencional .....	303
2.9.6. Efectos de la subrogación .....	305
2.10. Pago por acción ejecutiva o por cesión de bienes .....	305
2.10.1. Pago por acción ejecutiva .....	305
2.10.2. Pago por cesión de bienes .....	306
2.10.3. Efectos de la cesión .....	307
2.11. Pago con beneficio de competencia .....	309
2.12. Dación en pago ... ..	310
2.13. Prelación de créditos .....	312
2.13.1. Causales de prelación .....	313
2.13.1.1. Primera clase .....	314
2.13.1.2. Segunda clase .....	315
2.13.1.3. Tercera clase .....	316
2.13.1.4. Cuarta clase .....	317
2.13.1.5. Quinta clase .....	318
3. NOVACIÓN Y DELEGACIÓN .....	318
3.1. Requisitos para que haya novación .....	319
3.1.1. Existencia de una obligación destinada a extinguirse .....	319
3.1.2. Creación de una nueva obligación destinada a reemplazar la antigua .....	320
3.1.3. Diferencia sustancial entre ambas obligaciones .....	320

3.1.4. Capacidad de las partes .....	321
3.1.5. Intención de novar .....	321
3.2. Clases de novación .....	321
3.3. Efectos de la novación .....	325
3.4. La delegación .....	327
4. LA COMPENSACIÓN .....	329
4.1. Requisitos de la compensación en cuanto a las obligaciones .....	330
4.2. Requisitos de la compensación en cuanto a las personas .....	332
4.3. Modo como opera la compensación .....	332
4.4. Casos en que no hay compensación .....	333
5. LA REMISIÓN .....	333
6. DE LA CONFUSIÓN .....	334
6.1. Cesación de la confusión .....	336
7. DE LA PRESCRIPCIÓN EXTINTIVA .....	336
7.1. Renuncia de la prescripción .....	337
7.2. Alegación de la prescripción .....	338
7.3. Requisitos para la prescripción .....	339
7.4. Plazos de prescripción .....	340
7.5. Interrupción .....	341
7.6. Suspensión de la prescripción .....	342
7.7. Prescripciones de corto plazo .....	342
7.8. Interrupción de las prescripciones de estas acciones .....	343
7.9. Prescripciones especiales .....	343
7.10. Términos fijos de caducidad .....	344

## **CAPÍTULO SEXTO**

### ***RESPONSABILIDAD PENAL Y RESPONSABILIDAD CIVIL***

#### **I. RESPONSABILIDAD CIVIL**

1. DIFERENCIAS ENTRE LA RESPONSABILIDAD CONTRACTUAL Y LA RESPONSABILIDAD EXTRA CONTRACTUAL .....	348
--	-----

#### **II. RESPONSABILIDAD CIVIL EXTRA CONTRACTUAL**

1. DOCTRINA DE LA RESPONSABILIDAD SUBJETIVA .....	355
2. DOCTRINA DE LA RESPONSABILIDAD OBJETIVA .....	357

3.	ELEMENTOS DE LA RESPONSABILIDAD CIVIL EXTRACONTRACTUAL .....	359
3.1.	La culpa .....	360
a)	Concepto de la culpa .....	360
3.1.1.	Prueba de la culpa .....	361
3.1.2.	La culpa contractual y la culpa extracontractual .....	362
3.1.3.	La culpa delictual y culpa cuasidelictual .....	363
3.2.	Responsabilidad por el hecho propio. ....	364
4.	CAPACIDAD PARA SER EXTRACONTRACTUALMENTE RESPONSABLE .....	366
5.	RESPONSABILIDAD DE LAS PERSONAS JURÍDICAS .....	368
6.	RESPONSABILIDAD POR EL HECHO AJENO .....	374
6.1.	Fundamentos de la responsabilidad por el hecho ajeno .....	375
6.2.	Características especiales de la responsabilidad por el hecho ajeno .....	375
6.3.	Casos de responsabilidad por el hecho ajeno (arts. 2347 y 2349 del C.C.) .....	377
6.3.1.	Responsabilidad de los padres .....	377
6.3.2.	Responsabilidad de los guardadores .....	380
6.3.3.	Responsabilidad de los directores de colegios y escuelas .....	380
6.3.4.	Responsabilidad de los patronos, empresarios, artesanos, comitentes .....	381
6.3.5.	Responsabilidad de los patronos por dependientes que prestan servicios domésticos .....	382
7.	RESPONSABILIDAD POR EL HECHO DE LAS COSAS .....	384
7.1.	Responsabilidad por el hecho de las cosas en el derecho colombiano y en la jurisprudencia de la Corte de Casación Civil .....	388
CASOS ESPECIALES DE APLICACIÓN DEL ARTÍCULO 2356 .....		390
7.1.1.	Las actividades peligrosas .....	390
7.1.2.	Colisión de actividades peligrosas .....	390
7.1.3.	Actividad peligrosa en receso .....	390
7.1.4.	Concurrencia de la responsabilidad por el hecho ajeno y la responsabilidad por actividades peligrosas .....	391
7.1.5.	Responsabilidad de daños causados por aeronaves .....	391
7.1.6.	Responsabilidad por los accidentes automovilarios .....	392
7.2.	Responsabilidad por las ruinas de un edificio .....	395
7.2.1.	Responsabilidad por vicio de la construcción .....	397

7.2.2. Responsabilidad por el daño que ocasiona una cosa que se arroja o cae de la parte superior de un edificio .....	397
7.3. Responsabilidad por el hecho de los animales .....	398
8. DAÑO O PERJUICIO .....	400
8.1. Características del perjuicio .....	400
8.2. Clasificación del daño .....	402
8.2.1. Daño material .....	402
8.2.2. Daño moral .....	403
8.2.2.1. Daño moral objetivable .....	406
8.3. Indemnización por pérdida de la vida .....	407
9. NEXO CAUSAL ENTRE EL DAÑO Y LA CULPA O RELACIÓN DE CAUSALIDAD .....	413
9.1. Diversas teorías .....	414
9.1.1. De la equivalencia de las condiciones .....	414
9.1.2. Del hecho de eficacia predominante .....	414
9.1.3. De la causa próxima .....	414
9.1.4. De la causalidad adecuada .....	414
9.1.5. De la causalidad ocasional .....	415
10. CIRCUNSTANCIAS QUE EXCLUYEN EL VÍNCULO DE CAUSALIDAD .....	418
10.1. La fuerza mayor .....	418
10.2. Culpa de la víctima .....	419
10.3. La intervención de terceros .....	420
11. DE LA ACCIÓN POR LOS PERJUICIOS CAUSADOS. PROCESO ORDINARIO DE RESPONSABILIDAD EXTRA CONTRACTUAL .....	420
12. LA PRESCRIPCIÓN DE LAS ACCIONES DE RESPONSABILIDAD CIVIL EXTRA CONTRACTUAL .....	426
BIBLIOGRAFÍA .....	427